

Economía

JAVIER VERDÚ

PRESIDENTE DE LA FEDERACIÓN DE LA OBRA PÚBLICA DE ALICANTE (FOPA)

Las perspectivas no son muy optimistas. La obra pública no remonta el vuelo, y el sector sabe que su única salida pasa por la reactivación de las licitaciones y por que las administraciones liquiden las deudas pendientes que mantienen con ellos. Sólo en los últimos años se han perdido 50.000 empleos en el sector, y lo peor es que, según alerta el presidente de FOPA, Javier Verdú, la sangría de puestos de trabajo aún no ha acabado.



Javier Verdú, en la sede que tiene la federación en la ciudad de Alicante.

«Los despidos van a seguir porque tampoco este año va a haber licitaciones»

María Pomares

FOTOS DE PILAR CORTÉS

❑ **¿Ha tocado ya fondo la caída de las inversiones públicas?**

❑ Sí, ya hemos tocado fondo. La licitación y la actividad no pueden caer ya más bajo. Por tanto, esperamos cambios, pero hasta la fecha no se han producido. Salvo alguna excepción, como la Diputación de Alicante, que sí está haciendo un esfuerzo aunque maneja unos presupuestos bajos, el resto de administraciones licitar menos de lo que están licitando no pueden, sería licitar cero, y eso es imposible. Sí es cierto que se nos ha anunciado una obra importante, que es la duplicación de la calzada en los accesos al aeropuerto, pero se ejecutará para 2015 y 2016.

❑ **Más allá de la situación de las administraciones, ¿hay un exceso de infraestructuras?**

❑ Tenemos necesidad de infraestructuras y, sobre todo, tenemos necesidad de mantenerlas. En temas de mantenimiento, sí es verdad que las dos administraciones, la central y la autonómica, están haciendo algún esfuerzo, aunque con recortes importantes en temas de mantenimiento de las carreteras ejecutadas, pero en nuevas infraestructuras los límites están al mínimo.

❑ **¿Por dónde pasan las necesidades más acuciantes para una provincia como la de Alicante?**

❑ El desdoblamiento de los accesos al aeropuerto y el Corredor Mediterráneo, con el mayor número de enlaces posibles al Puerto de Alicante y al aeropuerto, son las infraestructuras más demandadas y las más importantes.

❑ **¿Ha sabido Alicante reivindicar infraestructuras?**

❑ Bueno, las cosas han cambiado a día de hoy y hay que pedir inversiones productivas. Hoy en día, cuando la dificultad es poder pagar la nómina a fin de mes, hay que hacer inversiones que vengan a resolver un problema sin generar un gasto a continuación. Han pasado las épocas de piscinas, por ejemplo, tenemos muchas y no toca, porque generan un aumento de plantilla que los ayuntamientos y la Generalitat no se pueden permitir. La inversión productiva es en la que, desde la federación, estamos insistiendo que es en la que hay que apostar. Es un error tremendo que, por parte de las administraciones, no se esté apostando por las inversiones productivas porque, además, el paro no levanta cabeza.

❑ **Los últimos datos hablaban de 50.000 empleados en la provincia que se han ido a la calle en el sector. ¿Ha acabado ya la sangría?**

❑ Los ERE y los reajustes importantes ya se han producido, pero sí se han renovado los acuerdos para seguir con los ERE vivos este año 2014 y en 2015. Por tanto, va a haber pequeños despidos, puntuales, pero va a haber. Los empresarios conocen los presupuestos, y han visto que en licitación hay miseria y compañía, y en previsión de que las em-

presas no sean capaces de tener cifra de negocio suficiente para la plantilla que queda, se ha negociado dar continuidad a los ERE. Esto sólo se podría resolver apostando por inversión y obra pública.

❑ **Habla de apostar por inversiones productivas. ¿No han aprendido nada las administraciones de la crisis?**

❑ Las administraciones lo tienen asumido, pero lógicamente le están dando prioridad a los temas de educación, sanidad y bienestar social. Eso no lo vamos a criticar, pero sí tenemos que criticar que deberían hacer un esfuerzo adicional para la inversión en obra pública. Yo no creo que haya otros sectores productivos que entre 2007 y 2013, en seis años, hayan descendido su actividad entre un 85% y un 90%, y lo hayan hecho sin ayuda de ningún tipo. La única solución que se nos aporta, que ya lo estamos haciendo, es salir al extranjero. Bien, eso es una solución para las empresas, pero no es una solución para aliviar el paro.

❑ **¿Hay suficientes apoyos a la internacionalización?**

❑ Para salir al extranjero, las empresas tienen que contar con una serie de garantías que las tienen que proporcionar los bancos españoles, y no estamos notando ningún apoyo. Las empresas que salen lo hacen a su libre albedrío. Están demostrando que están más que acreditadas a nivel técnico y de tecnología, y de capacidad de su personal, pero tropiezan con que tienen una limitación en su actividad en el extranjero porque pueden acometer una obra, pero no cuatro porque les piden una garantía y un régimen de avales que no pueden aportar. Yo estoy recibiendo continuas quejas de empresas que podrían tener una actividad mayor y están limitadas por esa poca capacidad para lograr garantías de los bancos. Los bancos ahora mismo tienen una pérdida de confianza total en este sector.

❑ **¿Y qué se puede hacer para ganarse la confianza de los bancos?**

❑ Eso no depende sólo de las empresas ni tampoco sólo de los bancos, sino también de las administraciones. Las administraciones deberían pagar mejor de lo que están pagando, atender sus pagos tal cual la ley indica y eso sería importante para que la banca recuperara la confianza en las empresas y en las administraciones. La banca es muy reacia a coger certificaciones para endosar si vienen de la Generalitat, porque saben que tarda muchísimo en pagar. Entiendo que, una vez que finalice el plan de pagos de la Generalitat que está en marcha, debería producirse una puesta a cero del cuentakilómetros y la Administración autonómica empezar a pagar como la legislación vigente marca, que para algo se ha legislado.

❑ **¿Cuál es la deuda de las administraciones a día de hoy?**

❑ Las empresas estamos cobrando estos días del plan de pago a proveedores de la Generalitat y habrá que esperar a ver qué pasa, pero teníamos pendiente de todas las administraciones unos 700 millones de euros en la Comunidad, y algo más de la mitad era de la Generalitat.

Economía

«Hay que hacer

inversiones que resuelvan un problema sin generar un gasto a continuación»

«La única solución que se nos da es salir al extranjero, pero eso no ayuda a aliviar el paro»

«Las administraciones deberían pagar mejor para que los bancos recuperen la confianza en el sector»



El presidente de FOPA, en un momento de la entrevista.

«No hay exceso de patronales, cada una tiene su misión, pero tienen que cumplirla»

¿Se ha perdido la cohesión empresarial?

La cohesión se lleva mejor en momentos buenos. Los empresarios se ponen nerviosos cuando ven que las cosas no van bien en su empresa, y eso tiene incidencia en la relación con el resto de empresarios. Es muy lamentable ver como las asociaciones empresariales pierden asociados porque no pueden pagar la cuotas. Luego, no quiero entrar en nombres, pero hay crisis y, si ha habido mala gestión o una gestión regular, eso se acabará resolviendo con los ajustes que están haciendo. A partir de ahí, la cohesión volverá en la medida en que se solucione la crisis.

¿Y qué lectura hace de la situación por la que atraviesan instituciones como la Cámara y Coepa?

Están haciendo lo que toca hacer. No pueden hacer otra cosa más que ajustar sus plantillas a las necesidades reales y a los servicios que pueden ofrecer. Si tenían alguna sobredimensión, quizás ya no lo tengan, aunque los resultados de los reajustes se verán en un tiempo.

¿Hay exceso de patronales?

Cada una tiene su misión, lo que tienen que hacer es cumplirla, y representar a los asociados que tienen. Hay cabida para todos, pero sin ingerencias, y tampoco tiene sentido duplicar esfuerzos.

¿Confían en que la Generalitat se ponga al día?

No sabemos qué va a ocurrir. Quiéramos pensar que se van a atender las certificaciones tal cual la ley indica, pero, por otro lado, tenemos indicios de que va a ser difícil. La situación económica de la Generalitat es muy complicada, y tenemos indicios más que sobrados de que no va a poder ser. Estamos expectantes de todas formas.

Con este escenario, ¿hasta cuándo puede aguantar el riñón de las empresas?

El riñón se está agotando. Ahora mismo, con las empresas que están trabajando fuera, hay que descubrirse, porque tiene un mérito tremendo, porque han tenido que hacer una inversión importante. A las que han podido aguantar el envite y aportar las garantías iniciales les va bien. Claro, les va bien a nivel de cifra de negocio de su grupo empresarial. Otra cosa bien distinta es que probablemente hayan tenido que desprenderse de trabajadores españoles, y eso es lo dramático

¿Corremos el riesgo de que, al final, una vez que la situación se recupere, haya empresas que ya no quieran volver?

Yo particularmente pienso que el Levante en general y en particular nuestra zona tienen un atractivo especial. Históricamente, todas las empresas nacionales de nivel han tenido y tienen delegación. Aquí hay un motor que va a una velocidad distinta que en el resto del país, y se mueve algo más que otras zonas de España, y ese atractivo no lo hemos perdido. Esto tendrá que reactivarse en algún momento, y ésta va a seguir siendo una provincia atractiva.

Los indicadores macroeconómicos hablan de mejoría. ¿Está cerca el final de la crisis?

Los indicadores son positivos, y esto nos ayuda a tener cierto optimismo, pero nuestra cifra de negocio sigue siendo muy baja, y las pocas obras las licitamos a un nivel de competencia terrible, haciendo bajas muy importantes para conseguir cartera de obras. Los indicios de mejoría son más en otros sectores que en el nuestro, aunque confiamos en que eso acabe repercutiendo.

¿Qué papel han jugado aquellos empresarios que, con el boom, entraron en el sector?

Es verdad que en la provincia y en la Comunidad ha habido mucha

gente que, sin ser profesional se ha metido en este tema, pero eso no lo podemos evitar. De todas formas, los primeros y principales perjudicados han sido ellos mismos, que se han metido en un negocio que desconocían y les ha salido mal o regular. Ahora la situación es bien distinta y la iniciativa privada existe con cuentagotas. Cuando un inversor privado aparece por un Ayuntamiento, le ponen una alfombra, pero no hay suficiente iniciativa privada valiente porque la situación de crisis los tiene a todos atenzados.

¿Tiene capacidad la iniciativa público-privada para ser la solución a todos los males?

Podría jugar un papel importantísimo, pero, de nuevo, falla la tercera pata, que es la banca. La Administración querría que hubiera más actividad en el sector, por la vía de sus presupuestos o por la vía de la colaboración público-privada. Lo que ocurre es que los bancos ahora mismo no creen que haya indicativos que aconsejen tener negocios en este tipo de actividades. También es difícil plantear un proyecto ahora con viabilidad por la situación económica del país y de las familias.

¿Se sienten el sector olvidado de esta crisis?

Olvidados no, ellos se acuerdan, lo que pasa es que se acuerdan y se olvidan. «Todavía están éstos», di-

gen. Claro, están los hospitales, los colegios y la educación, y hay barracones. ¿Cómo se va a hacer una obra si hay barracones?

¿Podrían hacer colegios, ¿no?

Parece que hay un plan de colegios. Vamos a ver, el anuncio está hecho. De todas formas, cuando las administraciones hacen un anuncio de inversiones, también deberían dar un comienzo inminente.

¿El desprestigio del sector del ladrillo ha llegado también a empresas como las suyas?

El desprestigio de los promotores no es tanto. Quizás a nivel de calle sí, pero no debería serlo tanto. Los promotores en la Comunidad Valenciana y la provincia son empresarios perfectamente serios y honestos que, efectivamente, en una época de demanda excesiva de viviendas se acoplaron a esa demanda y construyeron también de forma excesiva, y ahora lo están pasando mal. De todas formas, debemos a volver a retomar la actividad, no como antes, pero parecida.

En cualquier caso, los casos de corrupción no ayudan mucho...

Eso sí que es una lacra. Es un problema que tenemos en la Comunidad Valenciana y que hace que, por ahí afuera, nos miren con malos ojos, pero desde la federación no vamos a hacer nada porque tampoco podemos hacer nada.

garantía INFORMACION

ofertas, cupones y descuentos en Alicante.

Cuponísimo

Cactus Cantina Castaños

Menú Mexicano para 2

Menú mexicano con entrantes, fajitas, postre y bebida para 2 por 22€ y para 4 por 39€

48€ antes -54% con Cuponísimo por solo 22€

Reserva después de comprar tu cupón en:

Cactus Cantina Castaños Castaños, 8 Alicante 03001 Teléfono: 965 20 46 58

El Cupón incluye según opción elegida:

- Menú mexicano para 2 personas por solo 22€ en lugar de 48€
- Menú mexicano para 4 personas por solo 39€ en lugar de 96€
- 3 entrantes para compartir cada dos personas: *Quesadilla a elegir: pollo, chorizo, salmón o gambas. *Nachos Supremos o Huevitos barbacoa *Chili con carne o Alitas barbacoa
- Plato principal a elegir y compartir cada dos personas: *Fajitas de pollo, ternera o mixto *Burritos de pollo, ternera o mixto
- 1 bebida individual a elegir entre: cóctel margarita, cerveza, refresco o agua
- Postre: surtido variado de tartas caseras para compartir

Horario: de Lunes a Domingo de 13:30 a 16:00 y de 20:30 a 00:00
*Fechas excluidas: 19 de Marzo y del 17 al 20 de Abril ambos inclusive.
*Imprescindible cita previa llamando al 965 20 46 58 con al menos 24 horas de antelación.

Más información en: cuponismo.diarioinformacion.com

PAGO EN METALICO TAMBIÉN PUEDES COMPRAR TU CUPÓN EN NUESTRAS OFICINAS Estamos en C/ Pablo Iglesias, 19.